

 Start je eigen
rijkschool



1.0 Vul je persoonlijke gegevens in

1.1 Basisgegevens

Naam

Adres

Postcode

de

Woonplaats

ats

Telefoonnummer

mobiel

nummer

Emailadres

Geslacht

Geboortedatum

Geboorteplaats

Nationaliteit

Verblijfsvergunning

Burgerservicenummer

nummer

Banknummer

Naam

bank

Gironummer

nummer

Burgerlijke staat

Huwelijk

aanvaard

Samenlevingscontract

contract

Naam Partner

Geboortedatum

Geboorteplaats

Nationaliteit

Verblijfsvergunning

nummer

Burgerservicenummer

Aantal kinderen

Aantal inwonend

Leeftijd(en)

Aantal schoolgaand

Aantal werkzaam

1.2 Opleiding

<i>Periode</i>		<i>School</i>	<i>Diploma</i>
<i>Van</i>	<i>tot</i>		Ja/nee
<i>Van</i>	<i>tot</i>		Ja/nee
<i>Van</i>	<i>tot</i>		Ja/nee
<i>Van</i>	<i>tot</i>		
<i>Van</i>	<i>tot</i>		

Ik volg op dit moment een opleiding Ja/nee

of cursus Dit betreft de opleiding

Bij het instituut

Deze opleiding is begonnen op

De duur van de opleiding of cursus

is

Opleiding partner

<i>Periode</i>		<i>School of cursus</i>	<i>Diploma</i>
<i>Van</i>	<i>tot</i>		Ja/nee
<i>Van</i>	<i>tot</i>		
<i>Van</i>	<i>tot</i>		
<i>Van</i>	<i>tot</i>		
<i>Van</i>	<i>tot</i>		

Mijn partner volgt op dit moment een opleiding of cursus ja/nee

1.3 Arbeidssituatie

<i>Periode</i>		<i>Bedrijf/Organisatie/P</i>	<i>Functie</i>
<i>laats</i>			
<i>Van</i>	<i>tot</i>		
<i>Van</i>	<i>tot</i>		
<i>Van</i>	<i>tot</i>		
<i>Van</i>	<i>tot</i>		
<i>Van</i>	<i>tot</i>		

Ik ben op dit moment werkloos
Ik sta ingeschreven bij het UWV Ik sta
ingeschreven bij een uitzendbureau

Ik ben % *arbeidsongeschikt*

Arbeidssituatie partner

<i>Periode</i>		<i>Bedrijf/Organisatie/Plaats</i>	<i>Functie</i>
<i>Van</i>	<i>tot</i>		
<i>Van</i>	<i>tot</i>		
<i>Van</i>	<i>tot</i>		
<i>Van</i>	<i>tot</i>		
<i>Van</i>	<i>tot</i>		

Mijn partner is op dit moment werkloos
Mijn partner staat ingeschreven bij het UWV
Mijn partner staat ingeschreven bij een
uitzendbureau

2.0 Vul je financiële gegevens in

2.1 Inkomsten

Van mijzelf (netto per maand)

*Uit
loondienst
Naam
werkgever Uit
uitkering
Wat voor soort
uitkering Naam
uitkeringsinstantie
Uit alimentatie
Overig
Wat voor soort*

Van mijn partner (netto per maand)

*Uit €
loondienst
Naam €
werkgever Uit
uitkering
Wat voor soort €
uitkering Naam €
uitkeringsinstantie
Uit alimentatie
Overig
Wat voor soort*

2.2 Bezittingen (incl. die van mijn partner)

*Verkoopwaarde eigen €
huis Bank- en € Bank/gi
spartegoeden Bank- € ro
en spaartegoeden Bank/gi
Bij welke € ro
bank Overig
vermogen
Wat voor
soort*

2.3 Schulden (incl. die van mijn partner)

*Hypotheek €
Huidige stand hypotheek €
Alimentatieverplichtingen €
Overige schulden €
Wat voor soort*

Ik was ooit betrokken bij een *schuldsanering
surseance van
betaling
faillissement*

Dit was in

Dit is als volgt

afgewikkeld Naam

curator

Dit kanfinanciële consequenties hebben voor mijn

onderneming Ik sta geregistreerd bij het Bureau

Krediet Registratie ja/nee

2.4 Vaste lasten

<i>Huur</i>	€	<i>permaand</i>
<i>Servicekosten</i>	€	<i>permaand</i>
<i>Naam</i>		
<i>verhuurder</i>	€	<i>per maand (aflossing en rente)</i>
<i>Kosten eigen</i>	€	<i>per maand</i>
<i>woning Onderhoud</i>		
<i>eigen woning</i>	€	<i>permaand</i>
<i>Premie</i>		
<i>ziektekosten</i>	€	<i>permaand</i>
<i>Naam</i>		
<i>maatschappij</i>	€	<i>per maand</i>
<i>Premie</i>		
<i>Arbeidsongeschiktheid</i>		
<i>Naam maatschappij</i>		
<i>Overige</i>		
<i>verzekeringen</i>		
<i>Type</i>		
<i>Naam maatschappij</i>		

3.0 omschrijving van het plan

3.1 Soort onderneming

De beschrijving van mijn toekomstige bedrijf of beroep (branche, bedrijfstype, bedrijfsformule, sector) is als volgt :

Starten van een autorischool in de omgeving

De bedrijfsvorm is een eenmanszaak/BV/vof/anders

Ik ga freelance werken *ja/nee*

Ik heb de volgende opdrachtgevers:

3.2 Oriëntatie

Ik heb al bij de bedrijftvereniging geverifieerd of ik inderdaad als freelancer word aangemerkt *ja/nee*

Ik begin een vestiging van een nieuw bedrijf *ja/nee*

Ik neem een bestaand bedrijf over *ja/nee*

Ik neem een franchisevestiging over *ja/nee*

Ik koop mij in een bestaand bedrijf in *ja/nee*

Instanties waar ik mij door heb laten adviseren zijn

Ik heb met vakgenoten gesproken over het ondernemerschap in de branche *ja/nee*

3.3 Doelstelling en idee

Mijn plan houdt het volgende in:

Voorbeeld: Ik wil een eigen rijsschool starten in de regio

Het is mijn doel om voldoende inkomen te genereren door zoveel mogelijk leerlingen van 16,5 jaar en ouder rijles te geven. Ik ben gecertificeerd RIS-instructeur, waardoor ik nog beter in staat ben mijn rijlessen aan het niveau aan te passen. Uit cijfers van het CBR blijkt dat RIS-instructeurs een gemiddeld slagingspercentage hebben van 64%. "Gewone" rij-instructeurs blijven steken op gemiddeld 46%, aldus het CBR.

Naast jongeren zijn ook ouderen die een aantal jaren niet meer gereden hebben. Zij zijn wellicht onzeker geworden.

Daarnaast ga ik me specialiseren in het lesgeven aan leerlingen met Autisme en ADHD. Zo wordt mijn rijsschool dan vermeld op www.rijles-en-autisme.nl.

Ook wil ik me diplomereren tot faalangstinstructeur.

Doordat ik ook mijn lesbevoegdheid voor de motor / vrachtauto / bus ga halen ben ik nog breder inzetbaar.

De uitwerking van mijn plan is als volgt:

Voorbeeld: Om goed voorbereid te zijn op mijn nieuwe bestaan als rijschoolhouder heb ik me extra geschoold. Dankzij de cursussen op het gebied van rijschoolmarketing en rijschoolondernemer ben ik extra goed voorbereid. Mijn lesauto zal schoon, aantrekkelijk en uitnodigend moeten zijn voor jongeren. Door mezelf te presenteren via flyeracties en op lokale braderieën haal ik mijn eerste leerlingen binnen. Daarnaast zal mijn website professioneel zijn en helemaal ingericht op een manier, zodat Google mijn website hoog zal plaatsen.

De doelstelling van mijn bedrijf is als volgt:

Voorbeeld: Het doel van elk bedrijf is om geld te verdienen. Dat is ook de doelstelling van mijn rijschool. Door op hoog niveau les te geven zal ik me onderscheiden van andere rijscholen.

3.4 Ervaring

Ik heb ooit eerder een bedrijf of vrij beroep

Reden van de beëindiging:

Acht ik mijzelf geschikt voor deze onderneming?

Heb ik ervaring in de branche waar ik wil beginnen?

*Toelichting: **Voorbeeld***

Maar dankzij de cursussen rijschoolmarketing en rijschoolondernemer ben ik goed voorbereid

Heb ik leidinggevende capaciteiten?

Heb ik hier ervaring mee?

Zo ja, aan hoeveel personen?

3.5 Eigenschappen en kwaliteiten

Welke eigenschappen en kwaliteiten vind ik belangrijk voor mij als ondernemer?

Bezit ik deze kwaliteiten?

3.6 Swot Analyse

TIP: zoek op internet naar "swot-analyse rijscholen"

Voorbeeld Swot analyse

Sterke punten: Werkervaring, prijs-kwaliteitverhouding, Deskundigheid (RIS, Autisme, Faalangst, Rijschoolondernemer)	Zwakke punten: Branche-ervaring en naamsbekendheid
Kansen: Altijd behoefte aan rijles Verfrissing, uitgebreid assortiment	Bedreigingen: Stijging brandstofkosten en marktaandeel

Toelichting sterke punten:

Toelichting zwakke punten:

Toelichting kansen:

Toelichting bedreigingen:

Mijn zwakke punten vang ik op door: .

4.0 bedrijfsgegevens

4.1 Bedrijfsgegevens

Ik wil mijn bedrijf starten per

*Naam
bedrijf
Adres
Postcode
Plaats*

*Telefoonnum
mer Mobiel
nummer
Emailadres*

Is mijn bedrijfsnaam vrij te gebruiken?

Dit heb ik gecontroleerd

Voor mijn onderneming heb ik een bedrijfspand nodig

De ruimte die ik nodig heb is m^2

Ik wil het pand

Ik kan het pand huren voor € per

jaar Ingangsdatum huurperiode

Contractduur huurperiode

Zijn er bijzondere voorwaarden in het contract opgenomen?

*Zo ja, welke
voonvaarden?*

*Ik kan het pand kopen €
voor*

Ifypotheekbedrag €

Aflossing €

Rente %

4.2 Vestiging

Een omschrijving van de vestigingsplaats is als volgt

Zijn er uitbreidingsmogelijkheden ter plaatse?

Ben ik goed bereikbaar voor klanten?

Ben ik goed bereikbaar voor leveranciers?

Is er voldoende parkeerplaats voor klanten?

Is er voldoende parkeerruimte voor leveranciers?

4.3 Ondernemingsvorm

Welke juridische vorm zal mijn onderneming krijgen?

De reden van deze rechtsvorm is:

*Er is een samenwerkingscontract
opgemaakt:*

4.4 Inschrijving Kamer van Koophandel en vergunningen

Sta ik al ingeschreven in het handelsregister?

KvK te

Datum

Inschrijfnummer

Is er een vestigingsvergunning vereist?

Kom ik hiervoor in aanmerking?

Zo niet, waarom niet?

Kom ik in aanmerking voor een ontheffing?

Zo ja, welke?

Voldoe ik aan de opleidingseisen?

Voldoet de bedrijfstvestiging aan het bestemmingsplan?

Mijn bedrijf valt in de sector

Voldoet het bedrijf aan de milieueisen?

Welke voorzieningen zijn noodzakelijk?

Geen

Zijn er andere wettelijke verordeningen of voorwaarden waaraan u moet voldoen?

Zo ja, welke?

Heb ik mij aangemeld bij de Belastingdienst?

Heb ik mij aangemeld bij een vak- of brancheorganisatie?

Toelichting:

5.0 inrichting van de organisatie

5.1 Personeel

Ik begin bij de start met personeel

Zo niet, wie vervangt mij bij afwezigheid?

Zoja, hoeveel personeel neem ik in loondienst en in welke functie krijgen ze?

	Aantal	Functies
<i>fulltime werknemers</i>	0	
<i>parttime werknemers</i>	0	
<i>oproepkrachten</i>	0	
<i>werknemers in vaste dienst</i>	0	
<i>werknemers in tijdelijke dienst</i>	0	

Ik heb al personeel aangenomen

Ik heb contact gehad met het

Arbeidsbureau/ UWV:

Ik heb contact gehad met uitzendbureaus

Toekomst:

Voorbeeld: mijn partner kan eventueel ook de opleiding gaan volgen en de rijschool parttime versterken. Zij wil zich dan gaan specialiseren in het lesgeven van mensen met een leerbeperking.

5.2 Administratie

Ik voer mijn eigen administratie; of

Zo niet, wie is mijn

accountant? Adres :

Postcode :

de :

Plaats

Telefoonnummer

5.3 Automatisering

De computer wordt voor de volgende zaken gebruikt :

5.4 Verzekeringen

Voor mijn onderneming heb ik de volgende verzekeringen nodig:

5.5 Leverings- en betalingsvoorwaarden

*Ik heb leverings- en betalingsvoorwaarden opgesteld: **noot: Bovag heeft standaard voorwaarden***

Zo ja, zijn/worden deze gedeponeed?

6.0 Marketing

6.1 Omschrijving onderneming

De commerciële formule voor mijn toekomstige bedrijf of beroep is als volgt :

Noot: ga in op je marketingplannen, website, google, SEA, SEO, facebook, Snapchat, Twitter en andere sociale media.

Een omschrijving van de producten/goederen/diensten is als volgt:

6.2 Doelgroepen

Wat zijn de belangrijkste kenmerken van mijn doelgroep:

Wat wil ik bij de doelgroepen bereiken?

Hoe ga ik mijn doelgroepen concreet benaderen?

Welke (hulp)middelen heb ik hierbij nodig?

Hoe en wanneer ga ik deze (hulp)middelen inzetten?

Hoe zorg ik ervoor dat afnemers bij mij producten kopen en niet bij de concurrentie? Door goedé resultaten neer te zetten en betrouwbaar en solide over te komen.

6.3 Omzetgroepen

De te gebruiken omzetgroepen zijn:

6.4 Bepaling verkoopprijs

Hoe bepaal ik voornamelijk de verkoopprijzen van de goederen?

Hoe ligt mijn gemiddelde prijsniveau ten opzichte van de concurrentie?

Wat zal de verwachte brutowinstmarge op uitkomen?

De verwachte gemiddelde besteding per afnemer is :

6.5 Potentiële afnemers

6.6 Levering

Hoe ga ik tegenvallers in de omzet opvangen?

Ga ik goederen en/of diensten onder algemene voorwaarden leveren?

Zijn mijn afnemers op de hoogte van deze voorwaarden?

Toelichting:

Hoe is de productaansprakelijkheid geregeld?

6.7 Inkoopmarkt

In mijn bedrijf is er sprake van een inkoopmarkt

Ik ga mij aansluiten bij een inkoopcombinatie of inkoopvereniging :

Ik heb al contacten gelegd met toekomstige leveranciers

Deze leveranciers kunnen de gewenste producten/merken leveren :

Ik ben verplicht tot goederenafname

Er zijn specifieke leveringscondities van de leveranciers

Zoja, wat zijn de specifieke leveringscondities?

Hoe ga ik tegenvallers in de toelevering opvangen?

In hoeverre ben ik afhankelijk van deze leveranciers/fabrikanten?

6.8 Bedrijfsruimte en bereikbaarheid

Hoe is de bereikbaarheid van uw onderneming voor de potentiële afnemer?

goed/matig/slecht opmerkingen

Te voet

Per

fiets/bromfiets

Per auto

Per openbaar

vervoer

6.9 Promotie

Welke aankoopmotieven zijn voor de afnemers van belang?

<i>Assortiment :</i>	<i>Belangrijk Kan ik hieraan voldoen Nadruk</i>
<i>Kwaliteit:</i>	<i>Belangrijk Kan ik hieraan voldoen Nadruk</i>
<i>Kennis van het product :</i>	<i>Belangrijk Kan ik hieraan voldoen Nadruk</i>
<i>Bereikbaarheid:</i>	<i>Belangrijk Kan ik hieraan voldoen Nadruk</i>
<i>Prijsniveau :</i>	<i>Belangrijk Kan ik hieraan voldoen Nadruk</i>
<i>Service:</i>	<i>Belangrijk Kan ik hieraan voldoen Nadruk</i>
<i>Uitstraling :</i>	<i>Belangrijk Kan ik hieraan voldoen Nadruk</i>

6.10 Reclame

Op welke wijze ga ik reclame maken voor mijn onderneming?

Op welke reclamehulpmiddelen ga ik het accent leggen?

[

Op welke reclamehulpmiddelen ga ik het accent leggen?

6.11 Concurrentie

Wat zijn mijn directe concurrenten in de omgeving?

naam	plaats	omschrijving
------	--------	--------------

Wat zijn mijn sterke punten ten opzichte van de concurrenten?

Wat zijn mijn zwakke punten ten opzichte van de concurrenten?

Waarom zullen de klanten bij mij kopen en niet bij mijn directe concurrenten?

Venvacht ik binnen 3 jaar nieuwe concurrentie in mijn werkgebied?

Zijn mijn diensten die ik verkoop, modegevoelig?

6.12 Toelichting

Een toelichting op het marketingplan is als volgt :

111

7.0 investeringen en financieringen

7.1 Investerings

Hoe heb ik de waarde van de investeringen bepaald?

Hoe heb ik het onderhanden werk ingeschat?

Hoe heb ik de omvang van de debiteuren ingeschat?

Overzicht investeringen

Investerings benodigd bij de start en het eerste jaar (exclusief BTW)

Vaste Activa	
<i>Goodwill/entreegelden</i>	€
<i>Grond, inclusief kosten</i>	€
<i>Gebouwen</i>	€
<i>Verbouwingen</i>	€
<i>Milieuaanpassingen</i>	€
<i>Machines en installaties</i>	€
<i>Inventaris en gereedschappen</i>	€
<i>Computerapparatuur</i>	€
<i>Transportmiddelen</i>	€
<i>Waarborgsommen</i>	€
<i>Overige activa</i>	€
Totaal	€
Vlottende Activa	
<i>Voorraad grondstoffen</i>	€
<i>Voorraad gereed product</i>	€
<i>Onderhanden werk</i>	€
<i>Debiteuren</i>	€
<i>Overlopende posten</i>	€
<i>Vamfinanciering BTW</i>	€
<i>Kas, Bank, Giro</i>	€
Totaal	€
Openings- en aanloopkosten	
<i>Afsluitkosten kredieten</i>	€
<i>Notaris</i>	€
<i>Drukwerk</i>	€
<i>Advieskosten</i>	€
<i>Vergunningen en leges</i>	€
<i>Overig</i>	€
Totaal	€
<i>Levensonderhoud eerste maanden</i>	€
Totaal investeringen	€

7.2 Financiering

Eigen Vermogen

<i>Spaargeld</i>			€
<i>Eigen auto</i>			€
<i>Verhoging privé hypotheek</i>			€
<i>Verkoop koopsompolissen</i>			€
<i>Inbreng bedrijfsmiddelen</i>			€
<i>Overig</i>			€
<i>Achtergesteld vermogen (privé lening)</i>			€
Totaal			€

Vreemd Vermogen Lang

<i>Hypotheek bedrijfspand</i>	<i>looptijd</i>	<i>jaar</i>	€
<i>Lening bank</i>	<i>looptijd</i>	<i>jaar</i>	€
<i>(middellang) Leningen</i>	<i>looptijd</i>	<i>jaar</i>	€
<i>(gemeente/anderen)</i>	<i>looptijd</i>	<i>jaar</i>	€
<i>Leasing</i>			€
<i>(auto's/machines)</i>			
Totaal			€

Vreemd Vermogen

Kort Rekening			€
<i>Courant krediet</i>			€
<i>Leverancierskrediet</i>			€
<i>Factormaatschappij</i>			€
<i>Nog te betalen kosten</i>			€
<i>Nog te betalen belastingen</i>			€
<i>Overig</i>			€
Totaal			

Totaal Vermogen

*Ik heb al contact gehad met
een bank:*

*Zoja, naam van de bank :.
Naam van de contactpersoon
Telefoonnummer
Zijn er toezeggingen
gedaan? Zoja, welke?*

Ik heb een beroep gedaan op de

Borgstellingsregeling MKB: Ik heb contact gehad

met de gemeente :

*Zoja, met welke
afdeling? Naam van de
contactpersoon
Telefoonnummer
Wat is er afgesproken?*

8.0 Exploitatie en privégebruik

8.1 Exploitatiebegroting

De bedragen in de volgende tabel zijn exclusief BTW Verwachte omzetten in de eerste drie jaar.

		2012	2013	2014
		1•jaar	2•jaar	3•jaar
<i>Omzet boeken en leermiddelen</i>	€			
<i>Omzet rijlessen (gem €41 plu)</i>	€			
<i>Omzet Examemengeld (praktijk)</i>	€			
<i>Omzet examengeld (theorie)</i>	€			
	€			

<i>Inkoop boeken en leermiddelen Theorie</i>				
<i>examenkaarten</i>				
<i>Examengeld theorie</i>				
<i>Examengeld praktijk</i>				
	€			

Brutowinst (omzet-inkoopw.)	€			
Br.winst in procenten v/d omzet				
<i>Personeelskost en Productiekosten</i>				
<i>Huisvestingskosten</i>				
<i>Inventariskosten</i>				
<i>Vervoer- en transportkosten</i>				
Totaal kosten	€			
Bedrijfsresultaat	€			
<i>Financiële baten/lasten</i>	€			
Netto resultaat	€			

8.2 Specificatie Bedrijfskosten

<i>Personeleelkosten</i>		1'jaar	2'jaar	3'jaar
<i>Brutoloon personeel</i>	€			
<i>Sociale lasten</i>	€			
<i>Pensioenpremies</i>	€			
<i>Reiskosten</i>	€			
<i>Opleidingskosten</i>	€			
<i>Ingehuurd personeel</i>	€			
<i>Arbokosten</i>	€			
<i>Overige kosten</i>	€			
Totaal	€			

<i>Productiekosten</i>		1'jaar	2'jaar	3'jaar
<i>Hulpstoffen</i>	€			
<i>Onderhoud machines/installaties</i>	€			
<i>Energie</i>	€			
<i>Huur/Lease materieel</i>	€			
<i>Verzekeringen</i>	€			
<i>materieel Overige</i>	€			
Totaal	€			

<i>Huisvestingskosten</i>		1'jaar	2'jaar	3'jaar
<i>Huur/Hypotheek pand</i>	€			
<i>Energie en water</i>	€			
<i>Zakelijke lasten onroerend goed</i>	€			
<i>Onderhoud en schoonmaak</i>	€			
<i>Verzekeringen</i>	€			
<i>Overige kosten</i>	€			
<i>af Ontvangen huur</i>	€			
Totaal	€			

<i>Inventariskosten</i>		1'jaar	2'jaar	3'jaar
<i>Kleine inventaris/onderhoud</i>	€			
<i>Huur/lease inventaris</i>	€			
Totaal	€			


<i>Lesautokosten</i>		1'jaar	2'jaar	3'jaar
<i>Brandstofkosten</i>	€			
<i>Onderhoud/reparatie</i>	€			
<i>Waskosten</i>	€			
<i>Verzekeringen</i>	€			
<i>Km-vergoedingen</i>	€			
<i>Overige kosten</i>	€			
<i>af" Privé- ebruik</i>	€			
Totaal	€			

<i>Verkoopkosten</i>		1'jaar	2'jaar	3'jaar
<i>Reclame</i>	€			
<i>Advertenties</i>	€			
<i>Representatiekosten</i>	€			
<i>Overige kosten</i>	€			
Totaal	€			

<i>Algemene kosten</i>		1'jaar	2'jaar	3'jaar
<i>Kantoorbenodigdheden</i>	€			
<i>Telefoon en internetkosten</i>	€			
<i>Contributies en abonnementen</i>	€			
<i>Verzekeringen (stelpost)</i>	€			
<i>Reis- en verblijfkosten</i>	€			
<i>Accountantskosten</i>	€			
<i>Advies-/begeleidingskosten</i>	€			
<i>Overige kosten</i>	€			
Totaal	€			

<i>Afschrijvingen</i>		aanschaf waarde	afschrijven in ... jaar	afschrijving per jaar
<i>Gebouwen</i>	€			
<i>Bouwkundige voorzieningen</i>	€			
Totaal	€			
<i>Vervoersmiddelen (excl. Btw)</i>	€			
Totaal	€			
<i>Machines/installaties</i>	€			
<i>Inventaris/gereedschappen</i>	€			
<i>Computerapparatuur</i>	€			
<i>Overige activa</i>	€			
Totaal	€			..
Totale afschrijving per jaar	€			

<i>Financiële batenlasten</i>		1'jaar	2'jaar	3'jaar
<i>Familieleningen</i>	rente %	€		
<i>Hypotheek</i>	rente %	€		
<i>Lening auto</i>	rente 6,0 %	€		
<i>Doorlopend krediet</i>	rente %	€		
<i>(op basis van € 35000</i>	%	€		
<i>hfd.som))</i>	rente %	€		
<i>Leverancierskrediet</i>	rente %	€		
<i>Overige kosten</i>		€		
<i>Bankkosten</i>		€		
Totaal		€		


**ACCOUNTANTS
& ADVISEURS**

Een omschrijving van hoe ik aan de omzet ben gekomen is als volgt (aantal klanten, gemiddelde besteding per klant, bezettingsgraad):

Groeiverwachting op basis van klanten?

Een omschrijving van hoe ik aan de gegevens betreffende de inkoopwaarde ben gekomen,

Een omschrijving van hoe ik aan de gegevens betreffende de kosten ben gekomen, is als volgt:

8.3 Specificatie privé-uitgaven en inkomsten

<i>Privé-uitgaven</i>		1'jaar	2'jaar	3'jaar
<i>Huishoudelijke uitgaven</i>	€			
<i>Aanschaf duurzame goederen</i>	€			
<i>Huurwoning</i>	€			
<i>Rente en aflossing privéwoning</i>	€			
<i>Gaswater!elektriciteit</i>	€			
<i>Overige huisvestingskosten</i>	€			
<i>Telefoon/fax</i>	€			
<i>Vakantieluitgaan</i>	€			
<i>Ziektekostenverzekering</i>	€			
<i>Arbeidsongeschiktheidsverzekering</i>	€			
<i>Overige verzekeringen</i>	€			
<i>Privé gebruik auto</i>	€			
<i>Privé gebruik goederen</i>	€			
<i>Rente en aflossing privé leningen</i>	€			
<i>Allimentatieverplichtingen</i>	€			
<i>Overige uitgaven (stelpost)</i>	€			
<i>Inkomstenbelasting/premie</i>	€			
<i>Premie WAZ</i>	€			
Totaal	€			

<i>Privé-inkomsten</i>		1'jaar	2'jaar	3'jaar
<i>Kinderbijslag</i>	€			
<i>Huursubsidie</i>	€			
<i>Alimentatie</i>	€			
<i>Inkomsten buiten bedrijf</i>	€			
<i>Inkomsten via uitkeringen</i>	€			
<i>Inkomsten van partner</i>	€			
<i>Overige inkomsten</i>	€			
Totaal	€			

<i>Totaal overzicht privé-gebruik</i>				
<i>Privé-uitgaven</i>	€			
<i>Privé-inkomsten</i>	€			
Totaal Privé-	€			

<i>Totaal mutaties per jaar</i>				
<i>Netto resultaat</i>	€			
<i>Totaal privé-gebruik</i>	€			
Winst welke in het bedrijf	€			

10.0 Tenslotte

10.1 Betrokkenheid van mijn partner

Ik heb mijn plannen met mijn privé partner besproken:

Mijn privé partner staat achter mijn plannen:

Deze realiseert zich de gevolgen van ons privéleven:

Mijn partner gaat ook in het bedrijf werken:

Na de start is er kinderopvang geregeld:

Ik heb de financiële en belastingtechnische gevolgen van de eventuele start met mijn partner besproken: ja

10.2 Bevindingen

Wat vind ik zelf van mijn plan?

Wat zijn de meningen van anderen over mijn plan?

10.3 Conclusie

Is het plan volgens mij haalbaar?

Wat is nu mijn volgende stap?

Ondertekening